



Bajnok Tibor

Insideout Leadership

Szervezetfejlesztő, tréner,
coach

Nyelvek: magyar

Bemutakozás:

2014 óta dolgozom trénerként és coachként. Széleskörű vállalati és értékesítési területen szerzett tapasztalatom – értékesítőként és később vezetőként – segít abban, hogy hatékonyan adjam át tudásomat a különböző vezetői, kommunikációs és értékesítési tréningeken.

Szakmai tapasztalat:

- 2017- Insideout – tréner
- 2014-17 Advantage Group – Üzletfejlesztési vezető, tréner
- 2012–14 Groupama Garancia Biztosító Zrt. – Területi Igazgató
- 2010–12 ING Pénzügyi Tanácsadó Kft. – Regionális Értékesítési ig.
- 2009–10 ABP Zrt., majd APIS Kft. – Értékesítési igazgató
- 2006–09 Regál Kft. – Kereskedelmi ig.
- 1998–06 Esselte Kft. – Területi képviselő, tréner, KAM
- 1996–98 British American Tobacco – Sales Representative

Szakmai képzések:

- Okleveles PCM tréner
- Grow – Képzés a tréneri működésről
- Aquilone – Vezetésfejlesztés a stratégia megvalósításáért
- Develor – Ügyfél-tipológia, hatékony üzleti kommunikáció
- Prosell UK, ProCoach; coaching, teljesítményfejlesztés
- MBA képzés – Műszaki és Gazdaságtudomány Egyetem
- Testnevelés szakos tanár – JPTE, Pécs

Szakterületek:

- Hatékony kommunikáció
- Értékesítés-fejlesztés
- Sales coaching
- Vezetőfejlesztés
- Csapat, együttműködés-fejlesztés